

企業概要

マーケティングDX 業

代表者

概要 ■設立 2009年 5月8日 ■資本金 223,555千円
 ■従業員数 207名
所在地 ■東京本社 東京都渋谷区

業務詳細

セールスコンサルタント

仕事内容

個人事業主から100名以下程度の中小企業の抱える経営課題に対して、動画コンテンツを中心にターゲットの選定からクロージング、契約までを担当します。中企業の抱える経営課題に対し、PRや採用向けのブランディング動画を提供し価値を感じて頂き、個人に課されたKGI(目標)及びKPI(行動指標)の達成をしていただきます。
【具体的には】
 当社にとって“動画”というコンテンツは、顧客の課題を解決するツールに過ぎません。だからこそ営業としてのあなたにお任せしたいのは、モノ売りではなく、お客様と共にお客様の未来を見る仕事。
 向き合うのは、多種多様な業界の経営者の方々です。
 「お客様の本当の課題やお困りごとは何なのか？」
 「なぜ、そのお客さまにとって動画制作が必要なのか？」
 「動画を起点にお客様の事業にどのようなチャンスが生まれるのか？」
 目の前のお客様にとっての最適を共に考え、経営課題にまで深く触れるこの仕事。無形商材だからこそ、単なる物売りではなく顧客の経営スタイルとニーズに応じた幅広い提案手法を身につけられるだけでなく、メディア設計やデータ分析、WEBマーケティング、そして、さまざまな業界とその課題に関する知識が身につきます。

必要な能力・経験

【必須】
 ・社会人経験1年以上
 ※23卒などの新卒は可能
【歓迎経験】
 ・テレマーケティングや新規開拓営業の経験
 ・KPIを設定しPDCAを回してきた経験
 ・3人以上のマネジメント経験
【求める人物像】
 ・明確なキャリアビジョンや目標を持っている方
 ・成長意欲が高く、目標達成のための努力を惜しまない方
 ・新たな分野への挑戦や学びに対して前向きな方
 ・会社の理念や方向性に共感できる方

雇用形態

■正社員

勤務地

■東京本社、大阪営業所、名古屋営業所、福岡営業所、仙台営業所、札幌営業所、仙台営業所

待遇・条件等

給与

■想定年収:283.5万~1200万+インセンティブ
【月給制:固定給+インセンティブ】
 ■固定給:240,000円~(基本給190,000円+固定残業代50,000円~)
 ※固定給は経験等を考慮させていただきます。
 ※試用期間3ヶ月間は月給22.5万円~
 ■インセンティブ:50,000円~
 ■毎月の個人目標(KGI)のクリアに応じて上限なく支給
 ※インセンティブの平均支給額15万円
【手当】
 ■交通費支給(最大5万円/月)、転勤手当
 ■住宅補助(該当条件により東京2万円/月、地方1.5万円/月)
【昇給・昇格】
 ■毎月(実績に応じる)
 ■一定の課仁KGI(目標)に達すれば毎月昇給が可能。
 ■目標な基準を用意しているため、定量での昇格条件を満たせば最短9ヶ月で昇格の機会があります。
【賞与】
 ■年2回(実績に応じる)

就業時間

■9:00~18:00
 ■休憩:12:00~13:00
 ■平均残業時間:18時間
 ■固定残業代制:30.0時間/月※超過分別途支給

福利厚生・各種社会保険

■各種保険完備
 ■従業員持株会
 ■交通費支給(最大5万円/月)
 ■住宅補助(該当条件により東京2万円/月、地方1.5万円/月)
 ■1on1ミーティング
 ■健康診断、インフルエンザ予防接種
 ■結婚・出産祝い
 ■書籍購入補助、備品補助(衛生用品・文房具等)
 ■表彰制度
 ■入社研修
 ■その他福利厚生あり
 ■詳細は採用サイトをご確認ください。

休日

■年間休日122日(2022年度)
 ■完全週休2日制(土日・祝)
 ■年末年始休暇
 ■夏季休暇
 ■GW休暇
 ■出産育児休暇(復職率100%)
 ■慶弔休暇
 ■産前産後休暇
 ■看護休暇
 ■介護休暇など(会社のカレンダーの定めによる)

選考内容

書類選考
 ↓
 1※出来る限り多くの方とお会いしたいと思います
 ↓
 一次選考(WEB)※下記のどちらかの実施になります。
 ・企業説明会+集団選考
 ・個別面談
 ↓
 二次選考(WEB)
 ・採用担当又は営業課長による個別面談
 ↓
 最終選考(対面OrWEB)
 ・事業部長による個別面談
 ↓
 内定