

201612S008

| | | | |
|---------|--|-----|-------|
| クライアント名 | 住友不動産株式会社 | 部署名 | 北海道支店 |
| 業種 | 戸建住宅・マンション開発・分譲 | | |
| 所在地 | 札幌市中央区大通西4丁目 | | |
| 業務内容 | リフォームの技術営業 | | |
| 業務実例 | <p>リフォームプランの提案から工事・引渡しまで一貫して担当いただきます。 具体的には、ホームページ・チラシ・看板を見て資料請求やイベント・相談会にお越しのお客様に対してプランの提案、見積提示、契約、着工準備、施工管理、お引渡し、1ヶ月目の定期点検までを一貫して担当していただきます。</p> <p>「築100年を超える古民家を再生したい」「住居に店舗とアトリエを併設したい」 「2世帯で住めるよう間取りを一新したい」など1つとして同じ案件はなくご要望に対してどのようなプランを提案するのか、それが「新築そっくりさん」の技術営業職の腕の見せ所であり、仕事の醍醐味でもあります。</p> | | |
| 資格 | 建築関連資格をお持ちの方歓迎 | | |
| 経験 | 設計・施工管理・積算・ハウスメーカーの営業など不動産業界・住宅・建築・リフォーム業界での経験をお持ちの方歓迎・建築関連の資格をお持ちの方歓迎 | | |
| 雇用形態 | 正社員 | | |
| 試用期間 | 3ヶ月～6ヶ月 | | |
| 定年 | 60歳（定年後の嘱託再雇用制度有り） | | |
| 給与 | 固定給月額334,000円 入社2年目以降は固定給月額が250,000円となり+高率歩合給制 ※高率歩合給は年間獲得粗利額の10～25% 【平成26年度年収実績】 年収800万円超 30% 年収700万円超 45% ※上記は関東甲信エリアの平均年収となります | | |
| 勤務地 | 全国（沖縄以外） | | |
| 勤務時間 | 9：00～17：40（休憩1時間）勤務地により多少異なる場合があります | | |
| ひとこと | この仕事の醍醐味は、お客様からの要望に直接伺い、提案したものをカタチに出来ることです。また、建築関連を一生の仕事と考えている方にピッタリのお仕事です。勤務は札幌で、転勤はありません。 | | |
| 福利厚生 | ・施設 ロッジ/軽井沢・志賀高原など リゾートホテル/伊豆高原・京都 フィットネスクラブ/エスフォルタ、コナミ、 飲食/住友クラブ 医療/住友クリニック ・従業員持ち株会・財形貯蓄・提携住宅ローン制度・資格取得支援・人間ドック、予防接種の補助など | | |