

2016年12月16日

201612S002

クライアント名	住友不動産株式会社	部署名	北海道支店
業種	戸建住宅・マンション開発・分譲		
所在地	札幌市中央区大通西4丁目	最寄り駅	札幌市営地下鉄 大通駅

業務内容	住宅リフォームプランナー
業務実例	<p>「リフォームの技術営業」のサポート業務/書類の受け渡しや、簡単な仕様変更に関するお客様との打ち合わせ。 最長6ヶ月の研修を経て、住宅リフォームのセールスエンジニア（戸建・マンション）への登用を目指していただくお仕事です。 先輩「リフォームセールスエンジニア」に同行・同席しお客様への電話のかけ方・話し方から、現場調査のポイント、間取りプラン作成のポイント・進め方、クロージングトーク、施工管理や検査の仕方などの知識やノウハウも身につけていただきます。 ※経験・スキルによっては研修期間の短縮や内容の変更があります。</p>
資格	一級・二級建築士、またはインテリアコーディネーターの資格取得者歓迎
必要スキル	営業経験、CADなどの建築関連の実務経験のある方、住宅業界で何らかの勤務経験者。

雇用形態	正社員
試用期間	9ヶ月
給与	固定月給25万円 ※セールスエンジニア登用後は固定給月額33.4万円 ※セールスエンジニア2年目以降は固定給月額が25万円+高率歩合制となります
勤務地	札幌（転居を伴う転勤はありません） 他県勤務希望可
勤務時間	9：00～17：40
休日	週休2日制（水曜・日曜） 年末年始・有給休暇・忌引休暇
通勤交通費	実費支給
その他	健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険加入
福利厚生	<ul style="list-style-type: none"> ・施設 ロッジ/軽井沢・志賀高原など リゾートホテル/伊豆高原・京都 ・フィットネスクラブ/エスフォルタ、コナミ、 飲食/住友クラブ 医療/住友クリニック ・従業員持ち株会・財形貯蓄・提携住宅ローン制度・資格取得支援・人間ドック、予防接種の補助など