

|      |   |   |   |    |   |
|------|---|---|---|----|---|
| 2016 | 年 | 9 | 月 | 16 | 日 |
|------|---|---|---|----|---|

# 201609 S 004

|    |  |
|----|--|
| 担当 |  |
|----|--|

|            |        |             |            |
|------------|--------|-------------|------------|
|            |        | <b>部署名</b>  | ②関東支店（埼玉県） |
| <b>業種</b>  | 製造・販売業 |             |            |
| <b>所在地</b> | 北海道江別市 |             |            |
|            |        | <b>最寄り駅</b> | JR熊谷駅      |
|            |        | <b>担当者B</b> |            |

|               |  |
|---------------|--|
| <b>業務内容</b>   | <b>営業部長職</b>   |
| <b>詳細</b>     | 営業部門・支店業務のマネジメント全般   |
|               | 営業戦略の策定（市場調査・取引工作対象先の選定）と実行、管理業務   |
|               | 既存顧客の増販計画の立案と実行、管理   |
|               | 営業同行による、顧客拡大のための指導教育   |
|               |  |
| <b>求める人物像</b> | 首都圏での営業・管理職（業種不問）の経験を有している方。<br>高い効率性と有効な事業計画を立案・実行・管理できる方。<br>部下（10名程度）育成・管理・指導（営業同行や営業・業務指導できる方） |
| <b>必要スキル</b>  | 営業職での管理マネジメントの経験を有している方（業種不問）  |

|             |   |
|-------------|---|
| <b>勤務日</b>  | 月曜～土曜（日曜休み・土曜は年間38日休み）  |
| <b>勤務時間</b> | 8：30～17：30 時間外あり 休憩60分  |
| <b>給与</b>   | 年俸制 550万円～700万円（賞与年2回）  |
| <b>手当</b>   |   |
| <b>保険関連</b> | 各種社会保険完備  |
| <b>資格</b>   | 普通自動車免許／建築士／各施工管理技士／インテリア関連の資格をお持ちの方  |
| <b>ひとこと</b> | 学校・公共施設での北海道内の取引先基盤は確立されています。<br>関東圏の販路拡大を担っていただきます。<br>「学校生徒用机椅子」において日本工業規格（JIS規格）の品質保証の製造。<br>今後、富裕層向け家具、インテリアの製作などの新たな分野への参入を検討しており、積極的な事業展開を期待できます。 |