

2016	年	9	月	16	日
------	---	---	---	----	---

201609S003

担当

		部署名	① 東京支店（都内）
業種	製造・販売業		
所在地	北海道江別市		
MAIL		最寄り駅	JR渋谷駅ほか

業務内容	支店長職		
詳細	営業部門・支店業務のマネジメント全般		
	営業戦略の策定（市場調査・取引工作対象先の選定）と実行、管理業務		
	既存顧客の増販計画の立案と実行、管理		
	営業同行による、顧客拡大のための指導教育		
求める人物像	<p>首都圏での営業・管理職（業種不問）の経験を有している方。 高い効率性と有効な事業計画を立案・実行・管理できる方。 部下（10名程度）育成・管理・指導（営業同行や営業・業務指導できる方）</p>		
必要スキル	営業職での管理マネジメントの経験を有している方（業種不問）		

勤務日	月曜～土曜（日曜休み・土曜は年間38日休み）		
勤務時間	8：30～17：30 時間外あり 休憩60分		
給与	年俸制 550万円～700万円（賞与年2回）		
手当			
保険関連	各種社会保険完備		
資格	普通自動車免許／建築士／各施工管理技士／インテリア関連の資格をお持ちの方		
ひとこと	<p>学校・公共施設での北海道内の取引先基盤は確立されています。 「学校生徒用机椅子」において日本工業規格（JIS規格）の品質保証の製造。 首都圏での営業・マネジメント経験を大いに発揮できるステージをご用意します。 今後、富裕層向け家具、インテリアの製作などの新たな分野への参入を検討しており、積極的な事業展開を期待できます。</p>		