

弁護士ドットコム株式会社

18S-230117-25

企業概要

オンライン法律相談サービス 業

<https://www.bengo4.com/corporate>

代表者 《代表取締役社長》 元榮 太一郎

概要 ■設立 2005年 7月4日 ■資本金 453百万円(2022年9月現在)
■従業員数 379名

所在地 本社 〒106-0032 東京都港区六本木四丁目1番4号 黒崎ビル

業務詳細

テクニカルセールス<エンタープライズ領域>(クラウドサイン)

仕事内容

■職務概要

お客様に対し電子契約を促進するシステム構築のご提案を行います。フィールドセールス担当と連携しながら、既存導入されているお客様のシステム環境を鑑みながら、よりシステムの側面での提案やお客様の悩みや疑問を解決するテクニカルセールスとして従事していただきます。

■職務詳細

テクニカルセールス担当は、フィールドセールス担当が事前に構築したリレーションを活かし、お客様のIT部門と既存のシステム環境や状況を的確に把握します。その上で、クラウドサインがどのようにお客様の既存システムと連携が可能か技術的観点から検証し、お客様の業務改善を促進します。
なお、フィールドセールス担当が事前にターゲット企業の経営課題や部門課題、サービス運用上の課題を把握し、メリットの出る提案を行うためにお客様とのリレーションを構築しており、その関係性を活かしテクニカルセールスはシステム環境周辺を中心とした深掘りを進めます。
導入後はカスタマーサクセスチームがオンボーディングを行いながらフォローアップにつとめ、アップセルやクロスセルが必要なタイミングで各セールス担当が導入期よりも深掘りした提案を実施しています。導入して終わりではなく、クライアントの成長過程を目の当たりにしながら、長期的にクライアントの課題解決を実施し続けることがクラウドサインのセールス部門には求められています。

必要な能力・経験

■必須要件

下記いずれかのご経験

・Sler/ソフトウェア業界でのシステム営業、またはITコンサルの経験

・テクニカルセールスやプリセールスエンジニアとしての経験

■歓迎要件

・SaaS企業におけるテクニカルセールスやプリセールス経験

雇用形態

■正社員

勤務地

■東京都港区六本木4-1-4 黒崎ビル

待遇・条件等

給与

年収 7,000,008円 ~ 12,250,008円

<月額> 583,334円 (151,800円) ~ 1,020,834円 (-)

・基本給(ライフプラン給基準額(※①)を含む): 月額から()内の固定残業手当(※②)を除いた額

※①確定拠出年金の拠出金等、社員の資産形成を目的に支給

※②基本給を算定基礎とした月45時間分の残業相当額

上記は想定の為、現職給与を加味しオファーします

休日

土日祝祭日/夏期休暇(取得年度の6月末在籍で3日、7月末在籍で2日、8月末在籍で1日付与)/年末年始休暇/慶弔休暇/特別休暇/妊婦特別休暇/産前産後休暇/育児休暇/介護休暇 短時間勤務(育児・介護)

就業時間

管理職もしくは専門業務型裁量労働制(1日のみなし労働時間10時間)

人によって朝8時出社や昼12時出社など、自分にあったペースで働いています。

福利厚生・各種社会保険

●決算手当

●業績賞与

●近距離手当制度

●従業員持株会

●企業型DC制度

●部活動補助制度

●定例懇親会

●シャトルランチ

●社内表彰制度

●不動産仲介手数料割引

●ベビーシッター費用補助

●外部勉強会費用補助制度・書籍購入補助制度

●副業OK

●PC貸与

●サブディスプレイ貸与

●座り心地の良い椅子

●加入保険(雇用・労災・健康・厚生年金)

■選考内容

面接2回

オンライン完結