

株式会社ホーク・ワン

07S-230623-2

企業概要

住宅施行販売業

<https://www.hawk-one.jp/>

代表者 《代表取締役社長》菊池 健太

概要 ■設立 1995年 5月 ■資本金 1億100万円
■従業員数 376人(2022年9月30日現在)

所在地 〒168-0081 東京都杉並区宮前1-15-13

業務詳細

企画営業職(未経験者枠)

仕事内容

■具体的な仕事内容

- 不動産仲介業者から土地情報の入手
- 実際に土地を見て周辺環境や法的制限等を確認するために該当役所にて調査
- 仲介業者に仕入れ交渉
- 土地の区割りや建てたい家をプランニングする
- 建築と同時進行で、仲介業者に情報提供を行い、買い手を探してもらう
- 買い手が見つかった際には契約及び引渡業務を行う
- 引渡後に、購入者宅にて不具合が発生した場合にはアフターフォロー(修繕対応)を行う

必要な能力・経験

■歓迎スキル

- 接客、販売営業の実務経験
- 宅地建物取引士資格の保有者
- 資格
- 普通運転免許(AT限定可) ※必須

雇用形態

■正社員

勤務地

■東京、神奈川、千葉、埼玉

待遇・条件等

給与

■年収350~650万円

※但し、経験および前職給与を考慮し決定

休日

■休日休暇:水曜日+希望日(2~5日)

※月に8日程度お休みを取得していただきます。

就業時間

■9:00~17:30(実働7.5時間)

※休憩12:00~13:00

福利厚生・各種社会保険

■昇給:年1回(4月)

■賞与:年2回(4月、12月)

■社会保険完備(健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)

■通勤手当(全額支給)

■退職金制度(退職一時金、企業型確定拠出年金)

■レクリエーション

■新人社員研修、実務研修、階層別研修、OJT研修

■社用車貸与

■選考内容

筆記試験:無 面接回数:1~2回

選考フロー:書類選考>1次面接(人事)>2次面接(役員)>内定