

企業概要	ICTソリューション事業
代表者	
概要	■設立 2019年 7月4日 ■資本金 12,600,000円 ■従業員数 40名
所在地	■東京都新宿区

業務詳細	【新卒】法人営業	
	仕事内容	必要な能力・経験
	営業に関する業務全般をご担当頂きます。 お客様(法人)向けにICTソリューション営業、教育ソリューション営業、SES営業・調達を担って頂きます。例えばアプリケーション開発・導入やネットワーク/サーバインフラ構築・保守運用、教育、人材不足等、あらゆる角度から企業様の課題解決をサポートしていただきます。 やり方は先輩社員がお教えますので、安心してスタートして頂けます。 ・【技術部門と一体となってお客様の課題を解決】…新規顧客開拓等、営業担当の活動はもちろん実施頂きますが、そのみならず、技術部門とよく連携し、一体となって、お客様へ付加価値の高いサービスを提供することを目指しています。 営業全般、幅広く担当することで、お客様の様々なお悩みに対していろいろな角度から解決策をご提案する機会が得られます。	【必須】 ・IT業界、IT分野に対する興味、関心があること ・基本的なPCスキル(Word、Excel、PowerPoint、E-mail等)
	雇用形態	勤務地
	■正社員	■新宿本社

待遇・条件等	
給与	就業時間
■大卒:基本給 216,000円+住宅手当 最大50,000円(年収:2,952,000円以上) ■専門卒:基本給 208,000円+住宅手当 最大50,000円(年収:2,856,000円以上) ■大卒:基本給 216,000円+住宅手当 最大50,000円(年収:2,952,000円以上) ※他に扶養手当、役職手当あり(該当者のみ) ※残業20時間までは基本給に含む	■9:00~18:00(実働8時間、休憩60分) ■平均残業時間 ■月10時間程度
休日	福利厚生・各種社会保険
■年間休日125日 ■完全週休2日制(土・日) ■祝日休み ■年末年始休暇 ■GW休暇 ■夏季休暇 ■慶弔休暇 ■有給休暇(有給取得率80%) ■産前産後休暇(取得実績あり) ■育児休暇(取得実績あり)	【各種制度】 ■団体3大疾病補償保険加入 ■各種研修制度 ■資格取得支援制度(会社指定の資格取得試験に合格時、受験料を全額負担) ■資格取得時報奨金 ■自己学習費用補助 ■健康診断 ■インフルエンザ予防接種全額補助 ■リファラル採用制度 ■社内イベント(BBQ、ボウリング大会など)

選考内容
書類選考+会社説明会>適性検査>1次面接>2次面接(役員面接)>採用