

企業概要

総合ITサービス業

代表者

■設立 2020年 10月1日 ■資本金 100百万円
■従業員数： 231名

■所在地 ■神奈川県横浜市

業務詳細

ソリューション営業(リーダー候補)

仕事内容

■主な業務内容:
 <顧客先>製薬メーカー、エンジニアリング業界、石油業界、化学メーカー業の特定顧客及び新規顧客
 <提案商品>プラント建設・運用におけるツール/製薬工場向けの生産管理システム
 <仕事の流れ>ニーズをヒアリング・システム提案→技術部門へパスして要件定義や開発進捗管理→引き渡し
 <営業スタイル>既存のお客様50%、新規50% 新規:資料問合せからの反響営業TISグループとして連動して営業するため新規開拓はスムーズに行えます。
 ■お任せしたいポジション
 担当顧客向け営業(プリセールス含む)のスペシャリストとして、リーダーポジションをお任せする予定です。
 リーダーとして営業方針を立てていくポジションを担って頂きたいと考えています。

必要な能力・経験

■必須条件:
 ・提案型営業経験5年以上
 ■歓迎条件:
 ・IT領域に関わる営業経験
 ・後輩育成やチームリーダー等の経験(規模不問)

雇用形態

■正社員

勤務地

■本社

待遇・条件等

給与

■月額(基本給):270,000円～
 ※上記年収は、月20時間程度の残業代を含んだ想定金額です。
 ■残業手当:有

休日

■完全週休2日制(休日は土日祝日)
 ■年間有給休暇14日～20日(下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります)
 ■年間休日日数124日
 ■有給休暇(初年度14日/入社一か月目から付与)、GW、夏季休暇、年末年始(12/29～1/4)

就業時間

<労働時間区分>
 ■フレックスタイム制(フルフレックス)
 ■休憩時間:60分
 ■時間外労働有無:有
 <標準的勤務時間帯>
 ■9:00～17:30
 <その他就業時間補足>
 ※顧客先常駐のため、そちらに合わせていただく必要がございます。

福利厚生・各種社会保険

■通勤手当
 ■退職金制度
 ■育児休暇制度
 ■介護休暇制度
 ■リロクラブ(厚生施設)など

■選考内容

書類選考▶一次面接▶WEB適性テスト(合否判定なし)▶最終面接