

01S-230713-9

企業概要

コンサルタント・ソフトウェア・インターネット関連・情報処理 業

代表者

■設立 2006年 12月25日 ■資本金 393,174千円(2023年8月31日現在)
■従業員数 連結303名(2023年6月30日現在)

所在地 ■東京都港区

業務詳細

フィールドセールス職【見える化エンジン】

仕事内容

同社は、さまざまな情報がネット上を駆け巡る社会の中で、情報の「見える化」を起点に、付加価値を提供するサービスの創造に取り組んでいます。「情報の裏側に潜む意味を抽出することにより人々に気づきを与え、その意味を考えていただく。これにより企業、ひいては世の中に少しでも貢献していきたい。」これが、同社の基本スタンスです。

主力サービスとしては、テキストマイニングサービスでシェアNo.1「見える化エンジン」。科学的人事戦略でHR分野で急成長を遂げている「タレントパレット」。さらに、今後の成長が見込まれるサービスに、「カスタマーリングス」があります。これまでに日本を代表する大手上場企業を中心に約2,500社への導入実績を誇り、設立から15年連続の黒字経営を続けております。このように、同社は現状に甘んずることなく、次々と事業の裾野を広げてきました。そして今後も変わらず、いろんな分野に挑戦していく予定です。経営陣だけでなく、社員全員が知恵を出し合う方が、より斬新なアイデアが生まれてくるはずと、社内で新事業提案コンテストを実施しており、入賞すると起案者が中心となり、実際に提案した事業の立ち上げを行うという本格的なコンテストもあります。

新しいものへのチャレンジは、企業としても応援しており、社員も起案者の支援をする風潮があり、今ある事業を進化・成長させつつ、新たな事業の創出も全員で取り組んでいます。

同社は、今ある事業をしっかりと成長維持させ、特にHR分野への科学的人事戦略の訴求は力を入れて実施していく予定です。また、それだけではなく、これからもお客様にとって付加価値があるのかを本質的に考え、お客様の期待に答えられるサービスを次々開発していくことが期待されています。今回はそんな同社の中核を担うメンバーを募集しております。

必要な能力・経験

・IT関連の法人営業経験3年以上
・提案資料作成、プレゼンテーションの経験

<人物像>

・SaaS業界でのフィールドセールス経験者

雇用形態

■正社員

勤務地

■本社 東京都港区
■オフィス出社3日・在宅勤務2日のハイブリッド勤務しています(エンジニアは在宅3日)

待遇・条件等

給与

■450万円～700万円
■経験、スキル、年齢を考慮の上、同社規定により優遇
■月給制:28万円以上+諸手当+賞与(年2回)
■上記には固定残業代45時間分/78.035円～を含みます。超過分は別途支給します。

休日

■完全週休2日制(土日祝) ※年間休日127日
■年末年始5日
■有給休暇(入社6ヶ月以降、初年度12日)
■夏期休暇3日
■リフレッシュ休暇3日
■慶弔休暇
■産前産後休暇
■介護休暇

就業時間

■フレックスタイム制(コアタイム:11時00分～16時00分)
■所定労働時間:8時間 休憩60分
■残業手当:固定残業代制 超過分別途支給(固定残業の相当時間 45時間/月)

福利厚生・各種社会保険

■通勤手当
■研修制度
■定期健診診断実施
■書籍購入費支給
■取得費用補助
■関東ITソフトウェア健康保険組合の保養施設/スポーツ施設利用可
■社内マッサージ師在籍(週2日)
■住宅手当(30歳未満)
■在宅勤務制度
■サンクスポイント制度

【オフィス環境】
■オフィス軽食/自販機飲料/アイスクリーム(全額会社負担)
■社内マッサージ師(週2日)/マッサージチェア/各種ボードゲーム/リフレッシュスペース/オフィス備品

■選考内容
面接2回