

株式会社スマートウィル

01S-0825-1

企業概要

代表者 《役職》代表取締役社長 坂本 雅志**概要** ■設立2010年4月1日 ■資本金800万円 ■<https://www.smartwill.co.jp/>
■TEL03-5843-1475 ■従業員数9名:2021年4月時点**所在地** 〒106-0032 東京都港区六本木6-16-50

求人要項

CRMコンサルタント

仕事内容

【職務内容】

■データドリブなCRM戦略を基軸とし、クライアント企業のマーケティング・コミュニケーション戦略のコンサルティング、プランニング、エクゼキューションまでを提供

【詳細業務】

- ◇クライアント企業の現状をアセスメント
- ◇統計解析ソフトを活用してクライアント企業のDB分析を実施（データサイエンティストと協働）
- ◇クライアント企業のDB構造を見て、分析の企画を行い、提案
- ◇クライアント企業のCRMプログラム（システムソリューションを含めた）の企画
- ◇上記に関連する資料作成や定例MTGのファシリテーション
- ◇自社サービスの提案、新規開拓営業（コンサル経験が浅い方には営業をメインに従事する可能性あり。）
- ◇自社サービスのクライアントのカスタマーサクセス、運用業務（コンサル経験の浅い方には、運用を兼任いただく可能性あり。）

雇用形態

■正社員

試用期間

■有（6ヵ月）

必要な能力・経験

【必須要件】

- 大卒以上
- ソリューション提案経験もしくはデータ分析を元にしたコンサルティング経験
- Microsoft Office（ワード、エクセル、パワポ）を高い水準で活用できること

【歓迎条件】

- CRM・統計解析・分析の経験、興味、関心
- CRMシステムベンダー（オラクル、マイクロソフト、アドビ、セールスフォースドットコム等）でのコンサルティング営業経験
- ソリューション、サービスの新規開拓経験（インサイドセールス含む）
- メンバー数名のマネジメント経験
- 大手コンサルティング会社などでのクライアント業務経験

【求める人物】

- コミュニケーション力に長けた方
- クライアントを巻き込んでプロジェクトを進める推進力のある方

勤務地

■本社 東京都港区六本木6-16-50

求人要項

■年収：400万円～1,000万円

※年齢能力を考慮の上決定

■給与形態：月給制

■給与改定：あり(年1回)

休日

■年間120日 完全週休2日制（土曜・日曜・祝日）
夏季・年末年始・有給休暇 他

就業時間

9：00～18：00

■所定労働時間：7時間30分（休憩60分）

■時間外労働：あり

福利厚生・各種社会保険

■各種社会保険完備

■交通費全額支給・誕生日記念日お祝い制度 他

備考

- ベンチャー企業のため、新規ソリューションや社内制度等、自ら企画発案したアイデアの具現化が可能
- コンサルティングファーム出身者や事業会社出身者で構成されており、常に高みを目指す姿勢が浸透
- 資生堂、GAP、リクシル、コーチ・ジャパンなど、各業界を代表する大手クライアントの担当が可能
- 書類選考➤1次面接➤最終面接➤テクニカルスキルチェック➤内定